



ADAMAS



«АДАМАС» – надежный партнер, стабильный и понятный

Это только кажется, что производителей цепей много. Тех, кому именно вы сможете доверять, на самом деле мало – один или два, может, три.

Иногда приходится какое-то время искать свой, подходящий вариант. Хорошо, что есть выбор.

Что для ритейлеров стало определяющим при выборе в качестве партнера «АДАМАС»? И почему это сотрудничество длится не один десяток лет? На эти вопросы ответили руководители крупных розничных ювелирных компаний.

Сергей Владимирович БОГОМОЛОВ,
генеральный директор
АО «Ювелирторг», Санкт-Петербург

**«УЗНАВАЕМОСТЬ
ЦЕПЕЙ «АДАМАС» – ИХ
ПЕРВОЕ КОНКУРЕНТНОЕ
ПРЕИМУЩЕСТВО. ДЛЯ РЫНКА
ОЧЕНЬ ВАЖНО, ЧТО ИХ ЗНАЕТ
ПОКУПАТЕЛЬ».**

Мое знакомство с «АДАМАС» состоялось в 1998 году. На тот момент в стране была тяжелейшая ситуация с производством и, соответственно, с товаром. «АДАМАС» стала одной из немногочисленных компаний, которая в это время начала свое успешное развитие. С тех пор и до настоящего дня длится наше сотрудничество. Для совре-

менного ювелирного рынка это нечастое явление, когда компания-производитель столько лет уверенно работает, несмотря на все сложности.

На нашем ювелирном рынке есть определенные проблемы с производством цепей. Поэтому для нас очень важно, что есть крупные хорошие производители, которых очень немного. «АДАМАС» – один из них.

Узнаваемость цепей «АДАМАС» – их первое конкурентное преимущество. Для рынка очень важно, что их знает покупатель. Знает как бренд! Их фирменный ярлычок, это я могу точно сказать, играет очень большую роль для цепей «АДАМАС» в глазах покупателей.

В компании «Ювелирторг» серьезное отношение к качеству товара, к его предпродажной подготовке. Мы работаем толь-

ко с проверенными производителями. И нареканий к продукции завода «АДАМАС» у нас нет.

Наше многолетнее партнерство складывается из доверия, проверенного временем. Хочется работать с теми, кого хорошо знаешь. И, что немаловажно, в компании работают очень ответственные люди. Они всегда готовы помочь. А это дорогого стоит. Для себя сегодня на рынке я выделяю двух производителей цепей. Один из них – «АДАМАС»: надежный партнер, стабильный и понятный.

Компания изначально очень правильно создавалась. Те прогрессивные идеи, которые она продвигала, только сейчас стали реализовываться на рынке. А она уже тогда, более 20 лет назад, внедряла и применяла их у себя.



Сергей Алексеевич КОРОБКО, генеральный директор ювелирной компании «Торговый дом «Золото», Хабаровск

«ПОЧЕМУ ПОКУПАТЕЛИ ЧАЩЕ ВЫБИРАЮТ ЦЕПИ «АДАМАС» СРЕДИ ЦЕПЕЙ ДРУГИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ? ЗДЕСЬ ИГРАЮТ РОЛЬ ДОВЕРИЕ К САМОМУ БРЕНДУ, ИСКЛЮЧИТЕЛЬНОЕ КАЧЕСТВО ИЗДЕЛИЙ И ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ИСПОЛНЕНИЯ».

С компанией «АДАМАС» я начал сотрудничать 20 лет назад. И за эти годы не было ни одного грамма брака. Это чудо, в которое сложно поверить. Потому что общая статистика – не важно, о каком по масштабу производстве идет речь, – это отбраковка от 10 до 20%: царапины, поры, потертости, припой желтого цвета, неработающие замки и т.д. Без брака не работает практически никто. Исключением является «АДАМАС». Даже при больших заказах на несколько килограммов, которые делала наша компания, брак равнялся нулю. Ни один рубль, потраченный на закупки, не выброшен на ветер.

Основная продукция «АДАМАС» – цепи. Сегодня их можно закупать у разных производителей. Но отличительная черта цепей «АДАМАС» – это идеальнейшее качество. Такое же отличное качество демонстрирует их новая продукция – обручальные кольца.

Конкурентным преимуществом «АДАМАС» я считаю широкий ассортимент цепей. По этому показателю они опережают своих конкурентов. Выбирая, с кем работать, мы выбрали производителя с максимальным модельным рядом. Цепь одного плетения у «АДАМАС» представлена в большом разнообразии, которое заключается в разной длине, диаметре, весе. Это очень удобно для нас как розницы.

Если говорить о сроках исполнения заказов, все производители стараются быть в одном диапазоне. Но пока у одних производителей нужно пройти ряд согласований и потратить на это время, то «АДАМАС» вопросы решает значительно быстрее. Это создает комфортные условия работы.

Почему покупатели чаще выбирают цепи «АДАМАС» среди цепей других производителей? Здесь играют роль доверие к самому бренду, исключительное качество изделий и высокий уровень исполнения.

Ирина Викторовна ПОДЛЕСНАЯ, коммерческий директор ЮК «Самоцветы», Белгород

«НИКОГДА НИКАКИХ ПРОБЛЕМ У НАС С «АДАМАС» НЕ БЫЛО».

С «АДАМАС» мы работаем очень давно – со времени появления компании на рынке. А выбор наш был связан с тем, что товар хороший. Замечательно работали менеджеры. Очень мобильные, отзывчивые. С ними всегда легко работать.

Сотрудничество наше продолжается до сих пор. Сегодня мы все так же довольны качеством продукции и взаимодействием с командой «АДАМАС». Нареканий ни к качеству, ни к работе персонала у нас нет. Тем более что при возникновении каких-то сложностей всегда все легко решается. Чувствуешь себя с ними спокойно.

Думаю, что на наше долгосрочное партнерство большое влияние оказывает покупательский спрос на цепи «АДАМАС». Люди их знают, они привыкли к этому продукту и к этому бренду. Покупатели знают о качестве товара, потому что изучили его на собственном пользовательском опыте, лично убедились в его свойствах. В наших магазинах цепи «АДАМАС» пользуются бóльшим спросом, чем другие.

С компанией очень просто работать. Сотрудники всегда на связи, и я моментально получаю ответ на свой вопрос. К тому же у «АДАМАС» очень развита поддержка и в юридических, и в экономических вопросах – можно получить профессиональную консультацию.

Но самое важное – доверие! Оно укрепилось за многолетнюю историю сотрудничества. Никогда никаких проблем у нас с «АДАМАС» не было.

Марина Владимировна СЛОТИНА, совладелица ювелирной компании SERGEY SLOTIN, Киров

«АДАМАС» – ЭТО В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ПЕРСОНАЛ. ЗАТЕМ – КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ. И, КОНЕЧНО, ЛЮБОВЬ СО СТОРОНЫ ПОКУПАТЕЛЕЙ».

Мы сотрудничаем с «АДАМАС» более 20 лет. В Кирове мы первые стали работать с этой компанией: когда она заходила на рынок, то в разных городах искала надежных партнеров, и мы рады, что выбрали нас.

Надо отдать должное «АДАМАС» и сказать, что их приход в отрасль, их работа над узнаваемостью бренда среди розницы и конечных покупателей просто гениальны. Сегодня многим есть чему у них поучиться. Первое время они давали нам товар на особых условиях, мы раскручивали эту группу, проводили шикарные городские мероприятия. И до сих пор мы торгуем цепями «АДАМАС», потому что люди их полюбили.

Во времена высокой ценовой конкуренции в сегменте цепей хотелось бы пожелать только одного – интересных модельных решений. Потому что по качеству и широкому ассортименту цепей завод «АДАМАС» один из лучших на рынке.

Нельзя забывать, что у «АДАМАС» гениальный директор цепевязального производства – Александр Александрович КАЙЗЕР. Он очень талантлив в своем деле, профессионал с большой буквы. Поэтому в качестве не было сомнений и не будет. У нас за все время работы не возникало возвратов.

«АДАМАС» – это в первую очередь персонал. Мы очень довольны своим менеджером – все четко, в сроки, все объяснит. Затем – это качество продукции, о котором уже говорили. И, конечно, любовь со стороны покупателей, которые приходят за украшениями именно этого производителя.

ЮВЕЛИРНЫЙ ЗАВОД «АДАМАС»

КОНТАКТЫ ДЕПАРТАМЕНТА ОПТОВЫХ ПРОДАЖ «АДАМАС»:

МОСКВА, УЛ. ДЕКАБРИСТОВ, ВЛАДЕНИЕ 51

ТЕЛ.: +7 (800) 250-33-44, +7 (495) 730-50-51, +7 (495) 737-37-97