



Александр Николаевич ТАРВЕРДИЕВ:

«Залог стабильности – движение вперед, внедрение новых технологий и, конечно, любовь к своему делу»

Цепи должны закрывать потребности покупателей по таким основным критериям, как качество и наличие выбора. А еще хочется, чтобы у этой категории товара была уникальность.

Продукция «Ювелир Трейд» отвечает этим требованиям. Однако компания продолжает расширять ассортимент не только цепей, но и запускает новое направление – выпуск ювелирных украшений.



«Ювелир Трейд»

Компания «Ювелир Трейд» основана в 1992 году. На сегодняшний день является признанным лидером производства цепей и браслетов на рынке РФ.

Александр Николаевич, что нового в компании? Были планы по ассортименту. Расскажите об их реализации.

Планов очень много на ближайшее будущее. Несмотря на все трудности, связанные с санкциями – это задержка оборудования, нестабильные поставки материалов для производства, – мы реализовали большин-

ство задач, поставленных перед собой на данный период времени. Это и расширение ассортимента, и запуск пустотелых бесшовных цепей в производство. В самое ближайшее время мы предоставим своим клиентам образцы. Уверены, что новинки придутся по вкусу всем нашим партнерам.

На кого рассчитан ассортимент?

Наш ассортимент подходит для разных категорий покупателей. Мы готовы предложить от бюджетного варианта ювелирных изделий – это пустотелые, выполненные из золота 375-й пробы, до эксклюзивных изделий из чистого золота 999,9 пробы.

Как любой современный производитель компания «Ювелир Трейд» постоянно расширяет свой ассортимент



и старается радовать своих клиентов. Так, на выставке JUNWEX, которая будет проходить в Москве с 28 по 30 сентября, мы готовы предложить нашим партнерам новинки и, конечно, все классические виды цепей и браслетов.

Будет ли меняться ассортимент цепей? Какие позиции на сегодня самые продаваемые и востребованные?

Самый востребованный вид плетения уже несколько лет подряд это, конечно, «гарибальди», он же «бисмарк», как его привыкли называть. В этом году значительно вырос спрос на итальянский «бисмарк», второе его название – «питон».

Я уже говорил и еще раз повторюсь, мы тоже не стоим на месте и не ограничиваемся одним и тем же ассортиментом. Мы постоянно расширяем товарный ряд, учитывая потребности наших клиентов и партнеров.

«МЫ ГОТОВЫ ПРЕДЛОЖИТЬ ОТ БЮДЖЕТНОГО ВАРИАНТА ЮВЕЛИРНЫХ ИЗДЕЛИЙ – ЭТО ПУСТОТЕЛЫЕ, ВЫПОЛНЕННЫЕ ИЗ ЗОЛОТА 375-Й ПРОБЫ, ДО ЭКСКЛЮЗИВНЫХ ИЗДЕЛИЙ ИЗ ЧИСТОГО ЗОЛОТА 999,9 ПРОБЫ»

Зачем нужны цепи 999,9 пробы?

В первую очередь они нужны, потому что на них есть спрос, а как известно – спрос рождает предложения. Исходя из этого, несколько лет назад наш завод принял решение запустить в производство эксклюзивные изделия из золота 999,9 пробы. Радует, что на сегодняшний день они очень востребованы. Мы с удовольствием принимаем заказы с учетом всех пожеланий наших клиентов.

Что, на ваш взгляд, поможет выжить ритейлерам и ответственно производителям? Что можно изменить вне зависимости от внешних факторов? Это ассортимент?

Что касается розничного сегмента, вы правильно подметили: ассортимент играет очень важную роль в привлечении клиентов, и ритейлеры должны это понимать. Также важна клиентоориентированность, к сожалению, этому аспекту не придают заслуженного внимания и с этой проблемой все чаще приходится сталкиваться не только в ювелирном бизнесе.

«МЫ ВСЕГДА ИДЕМ НА ДИАЛОГ И ПРЕДЛАГАЕМ ГИБКУЮ КОММЕРЧЕСКУЮ СИСТЕМУ, КОТОРАЯ ПОЗВОЛЯЕТ ПАРТНЕРАМ ВЫБРАТЬ НАИБОЛЕЕ ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА»

Вы готовы к новому сотрудничеству? Кто может стать вашим партнером?

Да, конечно. Именно благодаря партнерам наш бренд становится более узнаваемым. Нет каких-то строгих критериев, чтобы стать нашим партнером. Мы открыты, всегда идем на диалог и предлагаем гибкую коммерческую систему, которая позволяет выбрать партнерам наиболее выгодные условия сотрудничества. Главный принцип работы компании – прозрачность и честность. Также наши партнеры должны понимать, что за качество надо платить.

Рынок производителей сейчас очень сильно переживает. Вы согласны? Какой будет отрасль?

Я с вами полностью согласен. Немногие смогут выдержать нововведения, которые нас ждут в новом году. Останутся только сильнейшие игроки на ювелирном рынке. Нам хотелось бы надеяться, что «Ювелир Трейд» будет процветать и дальше поддерживать звание лидера по производству цепей и браслетов на рынке РФ.

Что дает возможность «Ювелир Трейду» на протяжении 20 лет стабильно работать на рынке?

Залог стабильности – это постоянное движение вперед, внедрение новых технологий и, конечно, любовь к своему делу. ●

«ЮВЕЛИР ТРЕЙД»

8 800 201 2400

+7 (985) 971-23-53

WWW.UVELIRTRADE.RU

UVELIRTRADE@MAIL.RU