# KAMA SCHACHTER: НАДЕЖНОСТЬ И ДОВЕРИЕ



## KAMA SCHACHTER







Kama Schachter является одним из десяти крупнейших производителей и экспортеров ювелирных изделий с бриллиантами в Азии. Сегодня компания - поставщик ведущих розничных сетей и ювелирных магазинов всего мира. Она имеет представительства в Америке, Индии, Гонконге, Японии, Германии и многих других странах. В настоящее время компания активно осваивает российский рынок. Что же собой представляет Kama Schachter? И что она предлагает российской ювелирной рознице?

#### КОМПАНИЯ СЕГОДНЯ

Kama Schachter была основана в 1995 году Mr. Colin SHAH (Колин ШАХ), ее головной офис находится в Мумбаи (Индия). Производственные мощности компании - это четыре завода (Индия и Китай), общей площадью 6 тыс.кв.м., на которых трудится около 1 500 работников и производится более 1 000 000 изделий в месяц. Все предприятия оснащены современным оборудованием, отвечающим самым высоким технологическим требованиям. Использование современной технологии CNC (continuous casting products) обеспечивает высочайший уровень качества продукции.

Собственные дизайнерские студии компании (в Гонконге и в Индии) состоят из талантливых специалистов, которые разрабатывают до 300 новых моделей в месяц с учетом всех требований и пожеланий заказчиков. Руководящие позиции в Kama Schachter занимают высококвалифицированные топ-менеджеры - они следят за поддержанием высокого уровня качества изделий и предоставления услуг, контролируют процесс производства и распределения продукции.

Офис по закупке бриллиантов расположен в южной части Мумбаи, которая традиционно является центром совершения операций по покупке и продаже драгоценных камней. Он обеспечивает производство необходимыми бриллиантами по конкурентоспособным ценам. В среднем сотрудники офиса ежедневно просматривают и отбирают до 750-800 карат камней.

Производство широкого ассортимента изделий массового потребления, разработка эксклюзивных моделей по требованию заказчика, высокие стандарты качества, большие товарные запасы, своевременная доставка и послепродажное обслуживание - вот ключевые принципы работы компании.



#### Mr. Colin SHAH (Колин ШАХ), основатель компании Kama Schachter:

«Репутация компании «Kama Schachter» уже много лет основывается на принципах надежности и доверия. Все эти годы мы производим и продаем исключительно высококачественные украшения. Именно поэтому наши клиенты доверяют нам, а их покупатели, в свою очередь, доверяют им. Мы постоянно осваиваем новые рынки, и везде и всегда соблюдаем свое основное правило: высочайшее качество изделий при высочайшем уровне обслуживания!»

### ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Какие же варианты сотрудничества Kama Schachter может предложить российским партнерам? Компания работает с заказчиками по трем направлениям:

- 1. продажа уже разработанных и выпускаемых компанией изделий массового спроса;
- 2. разработка и выпуск изделий индивидуального дизайна специально по требованиям и запросам заказчика (эксклюзивные изделия);
- 3. создание собственной торговой марки (СТМ) для заказчика.

Первое направление будет интересно практически всем - и отдельным магазинам, и небольшим сетям и крупным розничным операторам. Ведь изделия массового спроса актуальны всегда и везде. А минимальной суммы заказа у компании не существует – здесь рады любому клиенту!

Второе направление наверняка заинтересует ювелирные бутики и салоны, которые ориентированы на более требовательных и обеспеченных покупателей. Дизайнеры компании готовы учесть все требования заказчика, разработать и выпустить для него эксклюзивные линии украшений.

Третье направление - разработка бренда для клиента особенно актуально для розничных сетей. Kama Schachter создает для заказчика СТМ и выпускает под ним изделия, которые будут продаваться только в магазинах этого клиента. По такой схеме компания работает со многими ритейлерами в Америке, Германии, Японии, Англии и в других странах. То же самое Kama Schachter предлагает и своим российским партнерам.

Серьезное конкурентное преимущество Schachter - огромные производственные мощности, о которых уже говорилось ранее. Это позволяет в минимальные

сроки выполнять даже самые большие заказы клиентов ведь многим магазинам необходимо как можно быстрее пополнить свой ассортимент нужными товарами. А их отправку можно организовать как из Китая и Гонконга, так и из Индии. Кроме того, Kama Schachter ничего не отдает на аутсорсинг: весь процесс изготовления ювелирного изделия - от разработки дизайна до готовой продукции на складе - осуществляется в недрах самой компании.

#### **ACCOPTUMENT KOMNAHUU KAMA SCHACHTER:**

- Кольца с сертифицированными бриллиантами.
- Серьги-гвоздики с сертифицированными бриллиантами.
- Обручальные кольца.
- Обручальные кольца с использованием CNC технологии.
- Эксклюзивные линии с учетом всех запросов и потребностей клиентов.
- Украшения под СТМ (собственной торговой маркой) клиента.

Unit 601-604, Multistoried Bldg. Non-A/C Zone, Seepz-SEZ, Andheri (E), Mumbai - 400 096, India Tel: +91 22 4344 1000. Fax: +91 22 4344 1005. E-mail: sales@kamaschachter.com, Web: www.kamaschachter.com

Binay GOENKA +91 981 979 33 30 Email: binay.goenka@kamaschachter.com

#### Контакты для русских покупателей: Ольга ШТЫБ

Тел. в Гонконге: +852 675 09 811 E-mail: olga.kamaschachter@gmail.com Адрес: Unit 1203, 12/F, Lippo San Plaza, 28 Canton Road, Tsim Sha Tsui, Hong Kong





**HAB∕ГТАТОР** № 9 (108) 2011