



Крупнейший представитель ювелирной торговли России, компания «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ», давно оценила привлекательность Южного федерального округа как перспективного рынка сбыта. О том, как успешно развивать бизнес на юге, рассказывает Флун ГУМЕРОВ, президент ювелирной компании «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ».

Флун ГУМЕРОВ, президент ювелирной компании «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ»: «У ЮГА РОССИИ ОГРОМНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ ЮВЕЛИРНОЙ ТОРГОВЛИ»

Флун Фагимович, почему южное направление так интересно для ювелирной компании «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ»?

Ювелирный рынок Юга России привлекает производителей своим объемом и потенциалом. Такие сильнейшие регионы, как Кубань, Ростов-на-Дону, Ставрополь, всегда отличались высокой покупательской способностью. Территориальное соседство с Турцией, Арменией и другими точками с развитой ювелирной торговлей накладывает здесь свой отпечаток. Для российских производителей одна из привлекательных особенностей южного рынка заключается в следующем: если по всей России пик ювелирных продаж приходится на Новый год и 8 Марта, то на юге горячий сезон начинается с мая и длится практически до конца сентября. Это легко объясняется: в данный период большинство жителей страны перемещаются к югу, где проводят свои отпуска. В это время сюда направлен большой поток целевой аудитории, и при правильном предложении, грамотно сформированном ассортиментном портфеле можно легко и напрямую выйти на своего покупателя. Конечно, для нашей компании данный рынок представляет большой интерес: «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ» имеет на Юге России ряд фирменных магазинов.

Расскажите подробнее о работе своих магазинов? В каких городах они располагаются?

Практически в каждом городе на Черном море – от Анапы до Туапсе – функционируют по два-три магазина «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ». Недавно мы открыли магазин «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ» в Темрюке. Мы развиваем розничное направление, и в ближайшем будущем планируем расширение своей торговой сети, открывая на юге новые розничные магазины и оптовые представительства.

Мы сотрудничаем с ведущими оптовыми компаниями данного региона. И в Краснодаре, и в Ставрополе, и на Кавказе у нас есть надежные партнеры, сотрудничество с которыми длится уже более десяти лет.

Каковы тенденции потребительского спроса южных городов?

Одна из главных особенностей данного региона заключается в том, что уровень жизни здесь всегда был несколько выше, чем в целом по России. Это дает огромный потенциал для торговли. При этом не могу категорично утверждать, что мы везем на юг только массивные, дорогие изделия. Здесь хорошо востребо-

ваны и серебряные украшения компании «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ», и золотая бескаменка, ну а изделия бриллиантовой группы современного дизайна дают самые высокие показатели продаж.

Какие интересные предложения по сотрудничеству вы можете предложить ювелирной рознице ЮФО?

Компания «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ» осуществляет оптовые поставки своей ювелирной продукции на выгодных условиях; практикует программу обмена товара с низкой ликвидностью на новый; работает по индивидуальным заказам розничных клиентов. Кроме того, мы успешно развиваем франчайзинговую сеть. Для постоянных клиентов компания «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ» проводит обучающие мероприятия и бизнес-семинары. Мы активно работаем в этом направлении, следуя своему правилу: любой наш партнер – член нашей большой семьи. Ведь их успехи – это залог наших успехов, и наоборот.

В заключение, что бы вы хотели сказать партнерам и участникам ювелирного рынка ЮФО?

Не секрет, что сегодня реальную опасность для ювелирных производителей представляет экспансия на рынок импорта, а для розницы – экспансия в Россию зарубежных сетей. (Наглядный пример – компания Pandora, которая планирует развивать свою сеть до нескольких сотен торговых точек, в том числе в регионах.) Для Юга России это особенно актуально. Я убежден, что ювелирная отрасль России выживет только в том случае, если нам удастся сделать Россию ювелирной державой мира. Но в одиночку справиться с этой целью никому не по силам. Наша задача – научиться работать в честной, открытой конкуренции с мировыми ювелирными компаниями, которые имеют огромные финансовые возможности и безупречные технологии продаж. Это непростая задача, но если консолидировать свои силы, возможности, идеи, то добиться успеха реально. В России работают гениальные ювелирные мастера, выпускается ювелирная продукция высочайшего качества и уникального дизайна. Мы прилагаем большие усилия, чтобы повысить престиж российской ювелирной отрасли, продвигать российские ювелирные бренды на мировом рынке. Совместными усилиями мы добьемся успеха. Давайте общаться и взаимодействовать! Компания «АЛМАЗ-ХОЛДИНГ» всегда открыта к диалогу. [П](#)