



Дина НАСЫРОВА, генеральный директор марки Igiz F: «Есть несколько веских причин инвестировать в драгоценные цветные камни»

В прошлом номере Дина НАСЫРОВА, генеральный директор марки Igiz F, автор лекций на тему «Драгоценные камни и предметы ювелирного искусства как объект инвестирования», консультант по вопросам инвестирования в драгоценные камни и ювелирные изделия, начала рассказ о том, что в настоящее время происходит на рынке драгоценных камней. Сегодня мы продолжим беседу и поговорим, почему выгодно инвестировать в драгоценные и полудрагоценные цветные камни.



Дина, расскажите подробнее, почему интерес к драгоценным и полудрагоценным цветным камням со стороны вкладчиков сегодня растет?

Интерес к этим камням со стороны вкладчиков увеличивается из года в год по нескольким причинам.

Во-первых, стабильность инвестирования. Цены имеют тенденцию роста в зависимости от спроса – в той или иной степени.

Во-вторых, ликвидность. Постоянный спрос на драгоценные и полудрагоценные камни производителей ювелирных изделий.

В-третьих, компактность и транспортабельность. Почему это огромный плюс? Потому что это не дома и не машины, за камнями легко присматривать, хранить и перевозить, так как они имеют малый объем и вес. Обязательно нужно сказать, что камни, входящие в первую группу, можно приобретать, транспортировать и продавать только со специальными разрешительными бумагами. Конечно, не помешает страховка. И речь идет о перевозках внутри страны. В случае если вы решили ввезти или вывезти редкий камень либо камни из первой группы, необходимо оформление документов специализированного таможенного поста.

В-четвертых, приватность. В 99% случаев покупатель сохраняет свое инкогнито, имя озвучивают только тогда, когда человек сам этого хочет, – но это бывает крайне редко. Инвестор, приобретая данный «пакет», становится единоличным владельцем и может принимать решение самостоятельно.



В-пятых, наследование. Коллекцию камней легко унаследовать при правильно оформленных документах на них.

В-шестых, монетизация. Кроме продажи коллекции камней инвестор может приумножить ее стоимость путем создания коллекции ювелирных изделий, а затем и демонстрации ее на выставках в галереях и музеях, внесении изделий коллекции в каталоги выставок.

Ну и, конечно, вложение в камни – это еще и эстетическое удовольствие. Не всякий предмет инвестирования доставляет столько эмоций. Каждый камень – это целая история, это эзотерика, часто коллекционеры достают их из сейфа, любуются, подпитываясь энергетически. Для многих людей эти моменты очень важны.

Это определяется исключительно со специалистом. Самая главная проблема, которая на сегодняшний день есть в России, – это то, что у нас практически нет дилеров



Ilgiz F.
Подвеска «Вороны»

Характеристика рынка цветных камней

- **Стабильность.**
- **Положительная динамика цен.**
- **Обоснованность дальнейшего роста цен.**
- **Растущая популярность.**

Причины инвестировать в драгоценные цветные камни

- **Рост цен в долгосрочной перспективе.**
- **Сохранение средств, компактность и транспортабельность.**
- **Приватность.**
- **Наследование.**
- **Эстетическое удовольствие.**
- **Возможность создания эксклюзивной коллекции ювелирных украшений.**



Ilgiz F.
Кольцо и серьги
«Бабочки»

(сопроводительное лицо, консультант), которые могли бы отслеживать всю динамику по камням не только в России, но и в мире. Именно они правильно ориентируют человека (инвестора), который готов вложить деньги, находят для него точку входа и, что самое главное, точку выхода – когда он сможет выйти, вывести свои средства, какие перспективы, каков график. В принципе не только в России, но и во всем мире мало таких специалистов из-за закрытости рынка.

Какую минимальную сумму человек должен иметь, чтобы попытаться инвестировать в камни?

Многое зависит от категории камней, которую выберет инвестор. Конечно же, чем выше вложения, тем выше дивиденды. Но если у человека есть миллион рублей, можно начать работать на этом рынке.

Вот у меня есть миллион рублей, и что мне делать, куда идти? Ведь, как вы уже говорили, нужна консультация специалиста...

Я могу рассказать об этом только на примере своей компании. Например, ко мне приходит человек и говорит: «У меня есть свободные средства, я хотел бы их вложить, что вы можете порекомендовать?» У нас есть специалист, которым занимается этими вопросами, он анализирует рынок, отслеживает динамику по камням во всем мире. Мы предложим потенциальному инвестору несколько вариантов стратегий, исходя из имеющейся у него суммы и его личных предпочтений и планов. Мы расскажем ему, какие направления сегодня самые перспективные. А дальше уже сам клиент выбирает, на каком варианте остановиться.

А каковы минимальный и средний сроки инвестирования? Например, я инвестировала, а через год хочу продавать, будет ли это выгодно?

Любой серьезный пакет инвестирования рассчитан минимум на три года. Хотя при благоприятных условиях прибыль можно увидеть и через год. Все зависит от стратегии, выбранной вами или специалистами...

Продолжение в следующем номере

Ilgiz F
+79036612320
Moscow, Russia
<http://www.ilgizf.show>