



НАВИГАТОР

ЮВЕЛИРНОЙ ТОРГОВЛИ

ПЕРВЫЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ О ТЕХНОЛОГИИ И КУЛЬТУРЕ ПРОДАЖ УКРАШЕНИЙ

ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ НОМЕРА

ГАЛУШКО Анна,

креативный директор, Social Lift

ГЛУШАКОВА Нина,

генеральный директор ювелирных салонов «Частная коллекция»

ГОРДОН Юлиана,

гендиректор интернет-бутика люксовых товаров Aizel.ru

КОЖИНА Оксана,

старший менеджер департамента консультирования по налогообложению и праву компании Deloitte

КОТОВ Иван,

партнер и управляющий директор The Boston Consulting Group

КРУГЛОВ Кирилл,

агентство Текстерра

КУХНОВЕЦ Павел,

специалист SMM-сервиса KUKU.io

СЛАБКОВСКИЙ Денис,

автор справочника «Бриллианты: классификация, стандарты качества»

СУВОРОВ Эдуард,

исполнительный директор Национальной ассоциации организаторов мероприятий

ЧИСТОВ Дмитрий,

генеральный директор и основатель WhatsHelp.io



Юлия НОВИКОВА,
главный редактор журнала
«Навигатор ювелирной
торговли»
glavred@njt.ru



#учебаснавигатором

Коллеги, в течение всего учебного года мы вместе обучались различным аспектам продвижения ювелирного бизнеса в социальных сетях. Настало время обобщить пройденное, углубить и расширить наши знания в этой области. На четвертой учебной сессии мы кратко закрепим полученные знания, детально поговорим об аспектах продвижения, которые мы не затрагивали раньше, и сможем задать экспертам все накопившиеся за год вопросы. А также рассмотрим множество кейсов из ювелирной и смежных областей. Итогом четвертой учебной сессии станет умение КОМПЛЕКСНО и УСПЕШНО продвигать свой бизнес во ВСЕХ соцсетях.

В рамках четвертой сессии мы также начнем изучение новой большой темы: продвижение ювелирного сайта и/или интернет-магазина. Базовые знания по этой теме вы получили на нашем открытом вебинаре «Создание интернет-магазина: как избежать ошибок и лишних трат». В процессе учебы мы рассмотрим, как оптимизировать ваш сайт и/или интернет-магазин с технической и законодательной точки зрения. Мы обратимся к требованиям ФЗ 54 и правилам организации онлайн-платежей. Мы также узнаем, как правильно организовать систему аналитики сайта с использованием ведущих счетчиков и метрик.

Ждем вас 21 и 22 мая 2018 года в Москве на четвертой учебной сессии «Навигатора ювелирной торговли» «Комплексное продвижение ювелирного бизнеса в соцсетях. Оптимизация и аналитика сайта и/или интернет-магазина». ДЕНЬ 1: «Комплексное продвижение ювелирного бизнеса в соцсетях. ОК и ВК. Аналитика. Кейсы». ДЕНЬ 2: «Комплексное продвижение ювелирного бизнеса в соцсетях. ФБ и Инстаграм. Оптимизация. Кейсы». Хотите комплексно и успешно продвигать свой бизнес в социальных сетях? Хотите оптимизировать ваш сайт и/или интернет-магазин? Давайте научимся этому вместе!

Вся информация об обучении на нашем сайте: <http://njt.ru/obuchenie/>

НАВИГАТОР
ЮВЕЛИРНОЙ ТОРГОВЛИ

ПЕРВЫЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ
О ТЕХНОЛОГИИ И КУЛЬТУРЕ ПРОДАЖ УКРАШЕНИЙ

Издатель:
ООО «Академия ювелирного
бизнеса»
Генеральный директор
Оксана СЕНАТОРОВА
oksana@njt.ru
Отдел PR и рекламы
Евгения СЕРГЕЕВА
Оксана ЕФРЕМОВА
reklama@njt.ru
Тел. +7 (915) 230-09-85

Редакция
Главный редактор
Юлия НОВИКОВА
glavred@njt.ru
+7 (499) 922-11-88
Зам. гл. редактора
Ольга КОРЧАГИНА
redaktor@njt.ru
Дизайн и верстка
Катерина ТОМИНА
Помощник
генерального
директора
Анастасия ЖУКОВА
info@njt.ru

ПАРТНЕРЫ ЖУРНАЛА:

SOKOLOV,
«Адамант»,
«Алмаз-Холдинг»,
«Веста-Альфа»,
«Золотая лавина»,
«Золотая линия»,
«ИстЮнион»,
«КазахЭкспо»,
Красцветмет

РАСПРОСТРАНЕНИЕ:

РОССИЯ: Тел. +7 (499) 922-11-88
КАЗАХСТАН: Тел.: +7 (727) 250-75-19,
313-76-28, 313-76-29

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

117246, Россия, Москва, Б. Якиманка, 38а
Тел. +7 (499) 922-11-88
mail@njt.ru www.njt.ru
Отпечатано в типографии ООО ПО «Периодика»
Свидетельство о регистрации
СМИ ПИ № ФС77-19698.
Общий тираж 12 000 экз.

© «Навигатор ювелирной торговли», 2018

ЗАКАЖИТЕ ЦЕПИ У ПРОИЗВОДИТЕЛЯ



Сотрудничество
по договорам подряда
и купли-продажи



Производство драгоценных
металлов и ювелирных
изделий по единому договору



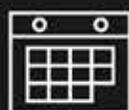
Гарантия сохранности
металла



Цепи и браслеты машинного
плетения из золота, серебра,
платины разных проб
и плетений



Высокое качество —
возврат менее 0,5%



Срок изготовления
заказа от 7 до 45 дней

8 391 259 3333
8 800 500 5105
jewelry@krastsvetmet.ru
www.krastsvetmet.ru



КРАСЦВЕТМЕТ