



Кайсар ЖУМАГАЛИЕВ, глава Лиги ювелиров Казахстана:



«Надо развивать собственную экономику, а не чужую»

Конкурентоспособность ювелирной отрасли на внутреннем и внешнем рынках – желание всех добросовестных производителей. Однако сейчас приходится бороться за выживаемость отрасли.

Лига ювелиров Казахстана стала проводником важнейших решений для защиты ювелирной отрасли. Организация отстаивает ее интересы на уровне государства. Потому что именно при поддержке властей отрасль сможет не только выжить, но и реализовать свой экономический потенциал.

Кайсар ЖУМАГАЛИЕВ, глава Лиги ювелиров Казахстана, рассказал журналу «Навигатор ювелирной торговли», какие вопросы стоят на повестке дня и каковы перспективы их решения.

Кайсар, чего удалось добиться Лиге ювелиров Казахстана за время своего существования?

Пока не была создана Лига ювелиров Казахстана, у нас фактически не было такого понятия, как ювелирная отрасль. То есть формально она существовала, но не была признана государством как отрасль. В статистических отчетах фиксировалось наличие реализаторов или производителей ювелирных изделий, бижутерии, часов. Вот так всех объединили в одну позицию.

Лишь благодаря упорству Лиги ювелиров было признано наличие в Казахстане ювелирной отрасли. В прошлом году ее закрепили за Министерством торговли и интеграции. Раньше у нас даже не было профильного министерства. Отрасль включили в число приоритетных отраслей экономики Казахстана, в государственные программы поддержки бизнеса, такие как «Экономика простых вещей», дали возможность открывать производства в специальных экономических зонах и пользоваться всеми мерами поддержки от государства.

Какие задачи организация решает на этом этапе?

Задача Лиги ювелиров Казахстана – создание благоприятных условий для бизнеса. С 2016 года мы занимаемся вопросом незаконного оборота драгоценных металлов. Помимо того что у нас серьезная ситуация с контрабандой ювелирных украшений из Турции, есть большая проблема подпольных цехов, которые выпускают продукцию из похищаемого на горнодобывающих предприятиях сырья. Соответственно они не платят налоги, их товар дешевле, чем у добросовестных ювелиров, его качество хуже – нет никакой гарантии по пробе и вставкам. Наносится вред всем: государству, ювелирной отрасли и покупателям. Буквально месяц назад парламент Казахстана инициировал вопрос о внесении изменений в Уголовный кодекс и введении уголовной ответственности за незаконный оборот драгоценных металлов и драгоценных камней (ДМДК).

Продолжается работа по снижению и отмене НДС на покупку золота и серебра у аффинажных заводов. Одна из причин появления контрабан-

ды и подпольных цехов в том, что при покупке аффинажного металла мы платим НДС 12%. И при реализации товара платим еще 12% НДС. В себестоимость продукции закладываются эти 24%! Соответственно конечная цена изделия не позволяет добросовестным производителям конкурировать ни с подпольщиками, ни с Турцией, ни с кем.

Мы провели несколько совещаний, где обсуждали эту тему. Вопрос дошел до Министерства финансов, до правительства. Я думаю, в следующем году он должен решиться положительно.

Сейчас на уровне ЕЭК рассматривается вопрос о нулевой ставке НДС при ввозе драгоценных мелких камней до 0,3 карата. Лига активно участвует в этой работе. Если это положение примет, будет хорошо для производителей и в конечном итоге для покупателей. Цена изделий с такими камнями станет конкурентоспособной.

Каковы, на ваш взгляд, перспективы сотрудничества в рамках ЕАЭС?

Существенным достижением для всех ювелиров стало соглашение о вза-



имном обороте ДМДК на территории ЕАЭС – у стран-участниц будет взаимопризнание проб и клейм. Решив этот вопрос, возникла другая проблема – электронная маркировка. В ультимативном порядке Россия направила нам письмо, что с 1 июля 2021 года мы обязаны маркироваться на ее территории. Опять возникают барьеры.

Поэтому если российская ювелирная продукция может спокойно заходить на территорию Казахстана, мы, чтобы попасть на российский рынок, должны оцифровывать свои ювелирные изделия.

Это веление времени, мы тоже к этому постепенно придем. Для решения наших проблем маркировка нужна, так как у нас 90% ювелирных украшений – контрабанда и подделка. Благодаря маркировке уполномоченные органы будут отслеживать каждый этап – от сырья до покупателя. Недобросовестным предпринимателям будет практически невозможно реализовывать изделия.

Нужно также отметить, что вместе с ювелирами ЕАЭС мы добились создания Евразийского ювелирного экспортного бюро. Оно будет зарегистрировано на территории Казахстана. Это одно из наших важных достижений. На бюро мы возлагаем очень большие надежды.

На помощь каких организаций – государственных или общественных – вы рассчитываете?

Конечно, мы рассчитываем на своих ювелиров, которые знают наши трудности и понимают, как их решать. Если говорить о государственных органах, то в первую очередь это Министерство финансов, которое должно решить вопрос с НДС.

На одном из совещаний мы говорили вице-премьеру, что нам от государства помощь не нужна. Вы нам только НДС отмените, победите контрабанду и подпольные цеха – и все, дальше мы будем развиваться самостоятельно.

НДС – самый насущный для нас вопрос, как и для России. А рядом Турция, Китай, который наращивает объемы производства. По статистике, во время пандемии единственная отрасль экономики, которая показала



«ОЧЕНЬ ВАЖНОЕ НАШЕ ДОСТИЖЕНИЕ – ВНЕСЕНИЕ ИЗМЕНЕНИЙ В УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС И ВВЕДЕНИЕ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НЕЗАКОННЫЙ ОБОРОТ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И ДРАГОЦЕННЫХ КАМНЕЙ».

рост, это ювелирная. Во всем мире! Кроме России, Казахстана и некоторых других стран.

Что мешает нашим странам быть в числе растущих экономик?

Вы смотрели, как поддерживается ювелирная отрасль в Турции? Там очень хорошие условия. На 5 лет производители освобождаются от уплаты налогов, покупают золото без НДС или со скидкой. Такие же условия сейчас создает Узбекистан. Президент Узбекистана подписал указ о поддержке ювелирной отрасли, предоставил такие льготы, которые нам и не снились.

Мы хотели запустить ювелирный завод на территории специальной экономической зоны в Нур-Султане совместно с Южной Кореей. Когда-то в Казахстане такой завод был. 100% продукции он экспортировал в Южную Корею. Хотели повторить опыт. Но завод будет запущен в Узбекистане, где условия значительно лучше. Это наглядно демонстрирует, что такое поддержка государства. Надеюсь, у нас создадут такие льготные условия.

Если государство не поддержит нашу ювелирную отрасль, из стра-

ны-производителя мы превратимся в страну перепродажи ювелирных украшений, будем поддерживать Турцию, Китай... Вы представьте, что 11 тонн контрабанды в месяц (!) Турция отправляет сюда. Часть оседает на нашем рынке, часть уходит в Россию и еще куда-то.

При этом у отечественной отрасли есть экономический потенциал.

Да, в Казахстане мало крупных предприятий, которые могут похвастаться большими объемами. В основном у нас небольшие предприятия, которые занимаются мелким производством и обеспечивают в основном внутренний рынок. Но в целом здесь значительный потенциал.

Конечно, мы понимаем, что ювелирная отрасль – это не нефть и не газ. Но мы посчитали совместно с Министерством финансов, что на сегодняшний день ювелирная отрасль Казахстана, если нелегальный бизнес станет легальным, может платить налоги не меньше, чем нефтяная отрасль. Поэтому надо развивать собственную экономику, а не чужую.